

令和4年度

生産性向上支援訓練
オープンコース

コース名称

卸売業・サービス業の 販売戦略

受講料
3,300円
(税込)

コース番号：012-096

実施機関：(株)日本能率協会コンサルティング

本訓練は、厚生労働省の人材開発支援策として実施しています。政府の新型コロナウイルス感染防止対策に係る基本的対処方針に則り、開催します。

日時	2022年11月17日(木) 9時30分～16時30分
会場	ハローワーク墨田 5階 (東京都墨田区江東橋2-19-12)
申込締切	2022年10月27日(木)
定員	10名 (最小催行人数6名)
対象者	中堅層
コース内容	サービス業の経営上の特質を知り、卸売業・サービス業の販売戦略を構築できる知識及び技能を習得します。



卸売業の活性化と流通機構	1.卸売業における現状と課題 2.新型コロナ禍における卸売業・サービス業の課題と実践 3.卸売業活性化のための新たな事業の方向性の検討
組織化活動	1.卸売業の組織化活動と連携 2.ボランタリーチェーンの特徴と内容 3.卸売業・サービス業の自社事業戦略の方向性の検討
サービス業の経営上の特徴	1.サービス業の特徴と企業の取り組み 2.サービス業における新たな考え方と実践

<講師>

長崎昇(ながさきのぼる)

株式会社日本能率協会コンサルティング
チーフ・コンサルタント

国土交通省国土交通大学校 講師
城西国際大学 非常勤講師



株式会社日本能率協会コンサルティング入社後、メーカー・サービス産業200社以上のコンサルティング・教育活動に従事。CS(顧客満足)経営構築・推進、サービスマーケティング戦略立案・実施、新規事業開発推進などの支援を行っている。最近では、東日本大震災被災地域事業者(中堅・中小企業)に対する復興支援コンサルティングにも参加している。

* 助成金を申請される場合の訓練コースの名称は、「生産性向上支援訓練(卸売業・サービス業の販売戦略)」と記入してください。

主催：独立行政法人高齢・障害・求職者雇用支援機構
東京支部 生産性向上人材育成支援センター

<ホームページ><https://www.jeed.go.jp/location/shibu/Tokyo/seisansei/index.html> <お問い合わせ先TEL>03-5638-2791

