

令和4年度

生産性向上支援訓練  
オープンコース

コース名称

受講料  
3,300円  
(税込)

# オンライン営業技術

コース番号：123-139

実施機関：(一社)日本経営協会

本訓練は、厚生労働省の人材開発支援策として実施しており、政府の新型コロナウイルス感染防止対策に係る基本的対処方針に則り、開催します。

日時

2022年10月4日(火)  
9時30分～16時30分

受講方法

ハローワーク墨田 5階  
(東京都墨田区江東橋2-19-12)

申込締切

2022年9月13日(火)

定員

10名 (最小催行人数6名)

対象者

初任層、中堅層、オンライン営業技術を学びたい方

コース内容

テレワーク時に必要な営業コミュニケーション方法を理解し、  
テレワークに適応した営業技術を習得します。



最寄り駅：JR錦糸町駅より徒歩3分

オンライン営業概論	(1) オンライン営業のニュースタンダード (2) モノ売りからコト売りへのシフト (3) 変化する営業職のポジションと必要なスキル
顧客開拓	(1) 「顧客の購買行動」と「自社の営業活動」の全体最適化 (2) オンライン営業における顧客アプローチ (3) 演習 カスタマージャーニー作成
顧客とのリレーション	(1) オンライン商談に必要な準備スキル (2) オンライン商談に必要な実践スキル (3) 演習 オンライン商談ロープレ
社内の情報共有	(1) テレワークでのチーム連携 (2) デジタルツールの活用と定着 (3) 演習 グループディスカッション

<講師>

鹿嶋 啓二  
(かしま けいじ)

(一社)日本経営協会 講師



日本GE(株)にて、法人向け自動車リース営業職に従事し、大手企業から中堅企業を担当、コンサルティングセールスやインサイドセールスなど実施。その後講師として流通関連の店長や営業スタッフ向けの研修には定評がある。  
銀座コーチングスクールプロフェッショナル認定  
コーチ

\* 助成金を申請される場合の訓練コースの名称は、「生産性向上支援訓練(オンライン営業技術)」と記入してください。

主催：独立行政法人高齢・障害・求職者雇用支援機構  
東京支部 生産性向上人材育成支援センター

<ホームページ><https://www.jeed.go.jp/location/shibu/Tokyo/seisansei/index.html> <お問い合わせ先TEL>03-5638-2791

